Guía rápida: qué datos, cuándo



Los mismos puntos de datos, aplicados de manera diferente, pueden ofrecerle información según necesite

Comenzar con

Volumen (peso de artículos vendidos x unidades vendidas) Valor (precio por artículo vendido x cantidad) Artículo (n.º de unidades vendidas)

1. ¿Cómo está funcionando mi producto?

Una de los datos más utilizados, esto puede arrojar luz sobre vacíos y tendencias clave

Gráfico de tendencias del mercado

Necesita buscar:

Puntos de datos básicos y precio

Necesita buscar:

Puntos de

datos

básicos

Inter-anualmente



Otras consideraciones

- Investigue cuál es la estacionalidad del mercado y cómo afecta las ventas
- Compare el rendimiento de varios productos en un mercado
- Descubra el rendimiento de numerosos productos a lo largo del tiempo

2. ¿Qué es la estacionalidad del mercado?

Determine el impacto de las ganancias o pérdidas de cada período respecto del rendimiento general

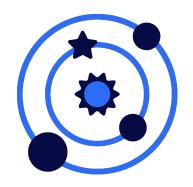
_

Evolución de las ventas

- M

Mensual

rápido y asequible a ampliar nuestra base de datos



Otras consideraciones

- ¿Hay un período específico que contribuya más o que contribuya menos al rendimiento general?
- Observe qué está impulsando el rendimiento
- Compare el rendimiento de varios productos en un mercado



¿Quiere tener acceso a estos datos? Contáctenos hoy sobre NielsenIQ Discover para las marcas emergentes, acceso

3. ¿Cuál es la participación de mercado de mi marca (y de otras)?

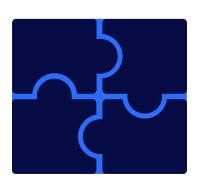
Investigue el rendimiento durante tres períodos comparando el valor con el volumen o las unidades

Gráfico de participación de mercado

Necesita buscar:

Puntos de datos básicos frente a Competidores

3 períodos



Otras consideraciones

- Identifique qué marcas están impulsando el cambio en el rendimiento a largo plazo
- Investigue por qué las tendencias de valor y volumen difieren: los precios probablemente tienen un impacto

4. KPI: descripción general de todos los productos

Esta vista compara el rendimiento de numerosas marcas en función de las métricas clave en una sola vista y puede ayudarlo a ver oportunidades de crecimiento.

Factores que

impulsan el

rendimiento

ayudarlo a ver oportunidades de crecimiento.

Necesita buscar:

Tendencias

estacionales
Participación
de mercado
Distribución
ponderada

Interanualmente

Otras consideraciones

- ¿Cómo están funcionando todos sus KPI en comparación con los de los competidores?
- Determine cómo los productos nuevos y los excluidos del listado están afectando las tendencias de rendimiento actuales entre las marcas
- Considere las palancas en la tienda para ayudar a explicar el rendimiento de un producto



Siga a NielsenIQ para obtener información futura sobre pequeñas y medianas empresas, NielsenIQ